



M2CROWD Es una plataforma digital que, mediante el esquema de crowdfunding inmobiliario o fondeo colectivo, permite a pequeños y medianos inversionistas invertir en activos inmobiliarios de alta calidad.

La empresa tiene un gran futuro por adelante, es por eso por lo que estamos en búsqueda de un **Ejecutivo de ventas** con tus habilidades y liderazgo para hacerlo realidad, en conjunto con todo el equipo de la empresa.

Responsabilidades

- Dar seguimiento, coordinar y efectuar llamadas en forma organizada de acuerdo con el plan de acción para el cierre de venta.
- Estar atento a prospectos y clientes, informar estatus de los proyectos y de las inversiones de cada cliente, de acuerdo con la información que proporciona Marketing.
- Incrementar cartera de prospectos apoyándose en los inversionistas que ya han invertido con nosotros.

Requisitos

- Licenciatura en Administración, Finanzas, Mercadotecnia o afín.
- Experiencia de 2 años en atención al cliente y ventas.
- Manejo de CRM

Habilidades

- Facilidad de palabra
- Enfoque a resultados
- Responsable
- Empático
- Proactivo

Ofrecemos

- Horario de L-V
- Sueldo competitivo
- Bonos
- Prestaciones de Ley
- Buen ambiente laboral
- Tendrás todo nuestro apoyo para crecer profesional y económicamente.
- Días adicionales a los de ley

Si estás interesado, mándanos tu CV al siguiente correo:
daniela@m2crowd.com

Muchas gracias!